

Snabb tillväxt för nytt industriföretag

Den 1 april startade Almén Special Fastener AB i Vänersborg. Sju månader senare har företaget anställt två personer, utökat sina lokaler och är på väg mot tre gånger högre omsättning än beräknat. Mitt i lågkonjunkturen tycks kunderna inom den tunga industrin ha en stark efterfrågan på fästelement.

TEXT OCH FOTO KARIN LJUNGMAN



– Vårt företag ska stå för hög kvalitet och god service. Vi får inte växa så fort så att vi tappar fokus på det målet. Företaget får heller inte bli så stort att vi förlorar kontrollen över helheten, säger Björn Almén på Almén Special Fastener – här med ett fästelement.

– Det bästa är att vi fick med oss alla leverantörer och i stort sett alla kunder, säger Björn Almén, som driver företaget med sin hustru Jessica.

Han vågade trotsa krisen och sade förra julen upp sig från ett företag i Göteborg för att starta egen försäljning av fästelement. Valet föll på Vänersborg eftersom grannen Tranter var en de kunder som följde med till Almén Special Fastener.

Företagets nisch är fästelement av hög kvalitet, god service och snabba leveranser. Produkterna används i exempelvis tryckkärl, värmväxlare, gruvmaskiner och stora hydraulmotorer. 95 procent av produkterna har certifikat och är spårbara ända in till den kemiska formeln för stålet.

Mer hjälpsamma i Vänersborg

– Vår import från Tyskland, Italien, Frankrike

och Skottland går ofta via Malmö eller Göteborg. Dettarendaglängreänomföretaget hade legat i Göteborg, men det spelar ingen roll. I Vänersborg är lastbilschaufförerna mycket mer hjälpsamma, vilket ger oss stor flexibilitet.

Om det är bråttom går leveranserna via flyg. En torsdag klockan 15 beställde en kund några speciella skruvar. Björn kontaktade en leverantör i Tyskland, där skruvarna tillverkades samma kväll. Nästa dag kom de fram till kunden i Roslagen med hjälp av flyg och taxi.

– Man måste ha kontakter, konstaterar Björn, som gläds åt att kunden blev mycket nöjd.

En flygande start

Kvar hemma i östgötska Boxholm bor Björns familj, men nästa sommar går flyttlasset till

Vänersborgsområdet. Redan nu distansjobbar Jessica i företaget från Boxholm.

De trodde på en omsättning på fyra miljoner kronor under första verksamhetsåret (nio månader). Nu ser den ut att nå runt elva miljoner.

Två personer har redan anställts på lagret. Planer finns på att rekrytera både fler dit och innesäljare. Med aktiv kundbearbetning kan företaget få nya kunder och öka volymerna hos de befintliga. Nästa år väntar kvalitetscertifiering och en egen verkstad för enklare produktion. Allt för att vara väl rustade när högkonjunkturen kommer.

Internationell tjänstehandel

Handlar du med tjänster med andra länder? Då är detta något för dig! Skatteverket bjuder in dig som handlar med tjänster med andra länder till en grundläggande informationsträff på Skattekontoret, Residensgatan 20 i Vänersborg **torsdagen 10 december kl 13-16**. De nya reglerna vad som gäller vid internationell tjänstehandel och moms går igenom. Träffen är kostnadsfri. Anmälan via www.skatteverket.se eller tel 010-576 48 50.

Skatteverket bjuder in till informationsträff

Tisdagen 1 december kl 18.00-21.30 är det dags för informationsträff för dig som är nybliven företagare med enskild firma eller handelsbolag. Träffen är kostnadsfri och hålls i Skatteverkets lokaler på Residensgatan 20 i Vänersborg.